

Comment devenir Sellier Garnisseur



Conseils et astuces pratiques pour un
démarrage rapide dans cette activité.



Michel Galon
Ancien Sellier

Comment devenir sellier garnisseur

Devenir sellier garnisseur c'est avoir entre les mains un beau et noble métier.

Pourtant aujourd'hui ces artisans sont en fort déclin et leur savoir-faire si précieux est pratiquement passé aux oubliettes.



Il y a plusieurs raisons à cela.

Autrefois, les meubles de nos parents duraient des dizaines voire des centaines d'années car ils étaient entretenus régulièrement. On en prenait soin.

Maintenant, avec notre société de consommation actuelle, on est plus habituée à jeter et remplacer les objets qu'à les faire réparer.

Cependant, avec la crise qui sévit et qui devient de plus en plus dure pour tout le monde, les gens commencent à moins gaspiller et à faire plus attention à leurs biens afin de les garder le plus longtemps possible.

C'est une aubaine pour tous les rénovateurs et réparateurs de choses diverses... et bien évidemment aussi pour les selliers garnisseurs.

Si vous avez envie de devenir Sellier Garnisseur mais que vous hésitez car vous avez quelques interrogations sur le sujet, lisez ce petit guide qui a été écrit suivant mon expérience personnelle de plus de 16 ans dans ce domaine.

J'ai essayé d'être le plus concis et le plus clairement possible sur les explications des différentes étapes du démarrage de l'activité et de son développement.

Après la lecture vous pourrez vous lancer plus sereinement dans ce métier qui a encore de beaux jours devant lui.

Suivez le guide...

Table des matières

Comment devenir sellier garnisseur.....	2
Définition du sellier garnisseur.....	4
Le sellier garnisseur.....	4
Choisir votre statut juridique.....	6
Comment commencer votre métier de sellier garnisseur ?.....	8
Matériel du sellier garnisseur.....	9
Les petits accessoires.....	10
Les fournisseurs du sellier garnisseur.....	12
Le marché du sellier garnisseur.....	13
Comment faire connaître votre activité de sellier garnisseur ?	14
N'oubliez pas Internet.....	16
Combien peut gagner un sellier garnisseur ?.....	17
Comment calculer votre revenu.....	17
L'année de croisière.....	18
Une activité complémentaire à celle de sellier garnisseur.....	20

Définition du sellier garnisseur

Il ne faut pas confondre le sellier garnisseur avec le tapissier ou le sellier harnacheur (ou bourrelier).

- Le sellier garnisseur (ou sellier d'ameublement) intervient plutôt pour la réfection des meubles contemporains. Il s'occupe surtout de la réparation et la confection des revêtements en vinyle, tissus ou cuir des sièges auto, moto et ameublement.
- Le tapissier à plus une activité axée sur la réfection des meubles de style et du mobilier ancien.
- Le sellier harnacheur répare et confectionne en cuir des selles de chevaux, harnais... et tout ce qui a attrait au domaine du cheval.

Ce sont trois choses différentes. Pourtant chaque professionnel de ces trois corps de métier, s'il a les compétences, peut faire le travail de l'autre.

Mais, en règle générale, chacun reste dans sa spécialité et intervient très rarement dans les autres cas... ou alors juste ponctuellement.

Nous allons donc rester sur ce qui nous intéresse aujourd'hui, c'est à dire:

Le sellier garnisseur

Je précise juste rapidement que j'ai exercé ce métier pendant 16 années: de 1988 à 2004. Je me suis lancé dans ce métier artisanale sans aucune connaissance particulière ni formation

d'aucune sorte. Je n'avais pas le temps. A 33 ans je venais de perdre mon travail et j'avais une famille à nourrir, il fallait faire quelque chose... et très vite.

Il y a juste eu ma voisine couturière qui m'a montré et expliqué comment fonctionnait une machine à coudre.

Le reste je l'ai appris sur le tas, en démontant les sièges et en regardant comment leurs revêtements avaient été assemblés, comment les pièces avaient été cousues. Ensuite, j'essayais de refaire à l'identique ce que j'avais observé.

A la longue, l'habitude s'est installée, je suis devenu de plus en plus "doué". Ensuite, et à la longue, avec l'expérience acquise je pouvais intervenir sur pratiquement n'importe quelle situation de rénovation d'ameublement, auto, moto, bâche... etc

Voilà pour cette précision. Cependant, pour aller plus vite, je vous conseille malgré tout de trouver des formations qui vous apprendront le B.A BA de ce métier passionnant.

Si vous faites des recherches sur internet vous trouverez facilement ce genre de formations. En voici quelques unes.

Vous avez par exemple :

- [AFPA](#).
- l'Institut des métiers d'Art [INMA](#)
- ou encore : www.lesavoirfaire.fr un organisme qui propose de nombreuses formations dont celle de sellier-bourrelier, maroquinerie et travail du cuir.

- Il existe également une formation de sellier nautique à Douarnenez, aux Ateliers de l'Enfer
www.lesateliersdelenfer.fr
- Et aussi : <http://www.leguidedesmetiers.com/types-de-formationen/programme/sellier-garnisseur/10321>

Vous pouvez certainement en trouver d'autres. Pensez à interroger la chambre de métiers de votre région qui est en générale de très bons conseils.

Un autre bon plan serait de trouver un sellier proche de chez vous qui vous forme à cette activité. Mais là, vu la rareté de ce métier c'est un peu plus difficile... mais pas impossible.

Maintenant entrons dans le vif du sujet, mais au préalable vous devrez prendre une décision importante :

- **Choisir le statut juridique de votre entreprise.**

Choisir votre statut juridique

C'est une décision qui doit être mûrement réfléchi. Déjà, suivant que vous ayez l'intention de vous lancer seul ou avec des associés vous avez plusieurs choix.

Si vous êtes seul vous pouvez choisir entre le statut :

- Auto-entrepreneur
- Entreprise individuelle
- Entreprise Unipersonnelle à Responsabilité Limitée (EURL)
- Entreprise Individuelle à Responsabilité Limitée (EIRL)
- Société par Actions Simplifiée Unipersonnelle (SASU).

Le fait de commencer en auto-entrepreneur (en prestation de services) permet de minimiser les coûts et en plus tout est rapide à mettre en place.

L'inconvénient : vous êtes limité à un plafond de chiffre d'affaire d'environ 32 000€, et vous ne récupérez pas la TVA sur vos investissements. C'est malgré tout le statut que je vous conseille pour débiter.

Commencer en EURL ou SASU permet de faire entrer un ou plusieurs associés sans pour autant modifier la société. Ces statuts permettent également de protéger votre patrimoine.

Si vous comptez vous associer vous pouvez choisir entre :

- Société à Responsabilité Limitée (SARL)
- Société par action Simplifiée (SAS)
- Société Anonyme (SA)
- Société en Nom Collectif (SAS)
- Société d'Exercice Libéral (SEL)

Je vous conseille fortement de vous renseigner auprès d'un centre de gestion pour étudier et établir correctement votre statut juridique.

Les conseillers de la chambre de Commerces et d'industries CCI, peuvent également vous informer sur ce sujet.

Vous devrez aussi contracté une assurance responsabilité civile. C'est obligatoire.

Une fois votre entreprise enregistrée et assurée comme il se doit, vous devez vous organiser pour mettre en place le démarrage de votre nouveau métier.

Comment commencer votre métier de sellier garnisseur ?

Il vous faudra un local. Cela semble évident, mais il vous en faudra un. Au début, j'ai commencé dans mon garage de 20 m², je coupais le tissus sur la porte de mon congélateur.

Donc, vous pouvez commencer chez vous dans votre garage, cela dit, les sièges, fauteuils et canapés prennent beaucoup de place. Si vous ajoutez à cela, votre table de coupe, votre ou vos machines, un peu de stock de tissus vous serez vite à l'étroit.

Le mieux est de louer un local avec un chauffage, dans un endroit passager, avec une vitrine si possible. Sa surface doit être de minimum 50 m², si vous pouvez avoir le double... voire même 200 m² ou plus, c'est vraiment l'idéal pour recevoir:

- les articles à rénover,
- avoir votre coin de travail dégagé,
- votre stock tissus sous la main,
- avoir la place pour stocker les meubles réparés en attente de livraison ou d'enlèvement,
- avoir votre comptoir et un bureau,
- faire un hall d'exposition... etc.

Pour l'aménagement de votre local, prévoyez un bon éclairage, un chauffage, une grande table d'environ 1.50 m de large et de 3m de long pour tailler aisément vos tissus.

Une autre table solide d'environ 2m x 1m pour poser à votre hauteur les fauteuils et chaises à réparer.

Très utile également et à placer à proximité de votre table de coupe, une étagère à casiers pour stocker vos différents tissus et revêtements par catégories.

Une astuce pour le stockage de vos tissus.

Essayer de trouver des tubes PVC ou autres de 1,40 m de long et d'un diamètre intérieur d'environ 20 cm. Vous les empilez les uns sur les autres un peu comme les ranges-bouteilles. Vous pourrez alors placer dans ces tubes vos rouleaux de tissus ce qui facilitera grandement leur reprise car ils ne seront pas ainsi coincés les uns sur les autres.

Quand on crée un nouveau commerce, soyez vigilant aux normes exigées concernant l'accessibilité aux personnes handicapées et à la sécurité incendie.

Je vous conseille, avant de créer votre entreprise d'interroger les services compétents de votre mairie, ils seront à même de vous conseiller utilement.

Matériel du sellier garnisseur

Pour votre matériel. Il vous faut:

- Une bonne machine à coudre pro ou semi-pro de marque ADLER ou PFAFF, en triple entraînement c'est beaucoup mieux pour coudre les cuirs, les gros tissus ou les bâches

épaisses. Cependant, vous pouvez commencer avec une machine plus simple à double entraînement. Vous trouvez des machines SINGER Pro en bon état sur le Bon coin pour environ 500€ qui peuvent parfaitement faire l'affaire.

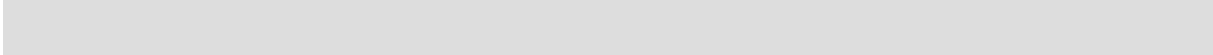
- Un petit compresseur air de 50 ou 100 L et une agrafeuse pneumatique. Vous pouvez commencer avec une agrafeuse électrique mais la souplesse, la rapidité et la fiabilité du pneumatique n'a pas d'équivalence, quand on y a goûté on ne peut pas travailler avec autre chose.

Les petits accessoires

- Une visseuse-dévisseuse
- Une règle de tapissier pour les traçages droits
- Une grande équerre (equerre de maçon en fer (très robuste))
- Des crayons le traçage (crayons de bois de menuisier font très bien l'affaire) éviter les feutres et les stylos bille qui décolorent sur les tissus
- Un bon cutter
- Une paire de ciseaux de sellier
- Une autre paire plus petite (ciseaux de couturière) pour couper le fil et faire les finitions après couture.
- Un marteau
- Un mètre à ruban
- 1 ou 2 tourne-vissés pour entre autres, soulever les agrafes

- Une petite tenaille pour arracher les agrafes
- Une pince multiprise de qualité
- Quelques clés plates et à pipes allant du 8 au 22.

Note : Vous pouvez trouver une caisse à outils complète avec une grande partie de ces accessoires qu'il est possible de trouver dans les magasins spécialisés.



Les fournisseurs du Sellier garnisseur

Vous aurez besoin de fournisseurs et grossistes pour vous approvisionner en tissus, produits, petits matériels, outils de sellerie et accessoires.

Voici une liste de quelques fournisseurs. Les deux premiers sont, à mon avis, les deux plus importants. Je travaillais régulièrement avec eux.

Ils ont un très grand choix, leur catalogue est bien fait et la livraison est très rapide. Vous pouvez en trouver d'autres en faisant une recherche sur Internet.

<http://www.robby-sas.fr/>

<http://www.saft49.fr>

<http://sovafrem.com/>

<http://www.viland.biz/>

Le marché du sellier garnisseur

Votre marché c'est votre clientèle potentielle.

Vous avez bien évidemment toute la clientèle privée mais il y a surtout la clientèle professionnelle que vous devez mettre en priorité:

- les maisons de retraite, cliniques, hôpitaux. Quand j'étais en activité je m'occupais d'une quinzaine d'établissements de ce genre. Ils sont très intéressants car ils vous donnent régulièrement du travail en réfection de revêtements d'accoudoirs, de fauteuils de repos, de tables d'auscultations, de chaises, de brancards... etc. Et vous êtes assuré d'être payé.
- Les médecins généralistes, les kinés, les dentistes... tous ces spécialistes sont friands pour faire rénover leur équipement plutôt que de les remplacer. En effet, pour un dentiste par exemple, le fauteuil de travail est un des postes les plus onéreux. Ils sont donc très intéressés par la rénovation qui est beaucoup plus avantageux pour eux... et également pour vous.
- Les compagnies de transport, autocariste, bus, tramway. Beaucoup de travail également dans ce milieu car les fauteuils souffrent énormément surtout les bus de transport scolaire.
- Faites connaître votre activité aux mairies des communes proches de chez vous, il y a toujours quelque chose à réparer dans les municipalités.

Vous avez déjà là de bonnes pistes pour trouver vos clients. Vous avez la chance d'avoir une activité qui touche tout le monde, il faut juste que tout le monde vous connaisse.

Cela tombe bien car nous allons parler maintenant de Publicité.

Comment faire connaître votre activité de sellier garnisseur ?

On ne peut pas parler entreprise et d'activité sans parler publicité.

Ne pas faire de publicité pour une entreprise, c'est comme si vous vouliez rouler en voiture sans mettre de carburant.

La publicité c'est véritablement l'essence de votre activité.

Au début, et pour votre cas, il faut consacrer un budget pub d'environ 300 à 400€ par mois afin de lancer la machine.

Commencez déjà par placer des encarts publicitaires dans les journaux locaux quotidiens et hebdomadaires.

Faites imprimer des tracts et faites les distribuer dans les boites aux lettres.

Participer aux salons et foires expositions de votre région afin d'exposer votre travail et réalisations.

Je vous conseille vraiment de le faire car il y a de très bonnes retombées. Il m'arrivait de prendre une vingtaine de commandes en une journée et des rendez-vous pour devis.

Mais la publicité la plus efficace est, à n'en pas douter, le marketing direct, c'est à dire l'envoi de votre publicité (flyers, avec lettre de vente ou flyers seul) par la poste directement à votre destinataire.

Si vous maîtrisez bien ce genre de publicité vous aurez toujours votre carnet de commande plein.

Pour cela, prenez l'annuaire des pages jaunes et sélectionnez les professionnels (comme vu plus haut) de votre marché(la chambre de commerce peut vous fournir le listing des entreprises de votre région) et envoyez leurs directement votre flyers.

Vous pouvez l'accompagner d'une petite lettre pour vous présenter et pour expliquer votre activité.

Personnellement j'ai toujours procédé de cette façon et j'ai toujours eu d'excellents résultats.

Voici un exemple de document publicitaire qui m'a servi très longtemps. Vous pouvez vous en servir si vous le voulez. Bien évidemment, remettez le au goût du jour car cette pub à une vingtaine d'années.

Mais tachez de la garder au format A5 et de respecter la conception du document qui a fait ses preuves.

Combien peut gagner un sellier garnisseur ?

C'est très difficile à évaluer, surtout au début. Mais sachez qu'il y a énormément de demandes pour cette activité et la concurrence est pratiquement nulle.

Cela dit, ne vous attendez pas à faire fortune non plus car votre revenu est conditionné aux nombre d'heures qu'il y a dans une journée.

Il y a aussi des rénovations ou réparations que vous ne pourrez pas facturer au prix de l'heure, car votre intervention coûterait plus chère que l'article en question. Il faudra vous adapter et prendre des forfaits pour certains travaux.

Comment calculer votre revenu

Pour calculer un revenu c'est assez simple. Vous pouvez estimer votre coût horaire à environ 45€ HT.

Si vous facturez 160 heures par mois (40 heures par semaine minimum...vous ferez certainement plus) vous aurez alors un chiffre d'affaire de : 7 200€ HT.

A cela il faut déduire les fournitures, les charges fixes (eau, électricité, location local, carburant, voiture, remboursement prêt...).

Il peut vous rester un revenu d'environ : 6000 €/mois.

Sur cette somme il faudra encore déduire les charges RSI d'environ 47% (Eh oui, ça fait mal !). Soit un revenu net d'environ 3000€/mois... avant impôts.

Cela dit, dans la réalité ce n'est pas ça. En tous cas personnellement je n'ai jamais fait de tels mois.

Et c'est un peu normal, car étant seul vous ne pouvez pas facturer réellement 160 heures/mois.

En effet, vous devez vous occuper de votre gestion, accueillir la clientèle, allez faire les devis, relancer les impayés, répondre au téléphone, recevoir les représentants... autant de tâches qui vous prennent du temps et que vous ne pouvez pas facturer.

Ajouter à cela qu'il y a des moments où vous avez moins de travail.

Réellement on est plus près des 100 heures facturées... et d'un revenu d'entre 1 500 et 2000€... quand le travail ne manque pas.

Vous pouvez faire plus...mais aussi moins.

L'année de croisière

Ça ne veut pas dire que vous allez partir faire le tour du monde en bateau :-)

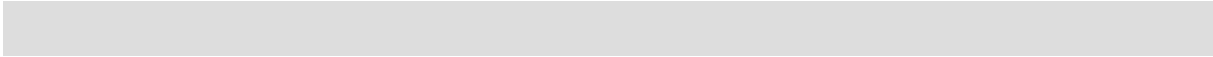
On souligne souvent qu'une entreprise est véritablement lancée quand elle atteint sa troisième année... l'année de croisière comme on dit.

Normalement, au bout de trois ans l'entreprise "tourne toute seule" car elle commence à avoir de la notoriété et des clients réguliers, les commandes arrivent, le travail se fait, l'argent rentre et le résultat comptable est positif.

Cependant, il faut rester vigilant car si vous avez obtenu du résultat vous aurez dans la troisième année une régulation des

charges sociales venant du RSI, il faudra alors penser à garder de la trésorerie pour payer ce rappel.

Si vous êtes suivi par un bon comptable ou un centre de gestion, il vous préviendra assez longtemps à l'avance sur cet élément important.



Une activité complémentaire à celle de sellier garnisseur

J'aimerais vous parler d'une activité qui peut être menée en parallèle avec l'activité de sellier garnisseur, puisqu'elle est vraiment très complémentaire et surtout très rentable si on la maîtrise bien.

D'ailleurs, elle peut être votre activité principale et l'activité de sellerie secondaire.

C'est un choix à faire... ou pas.

Il s'agit de :

La rénovation et la recoloration du cuir

Je parle là du cuir d'ameublement: canapé, fauteuil, sacs, intérieur voiture... bref, tout ce qui est en cuir.

Là aussi, le marché est vaste mais plutôt consacré à la clientèle privée.

Beaucoup de revêtements de meuble en cuir sont en mauvais état, leurs couleurs sont passées, défraîchies, ternes.

Par chance il existe aujourd'hui des produits de rénovation extrêmement performants et facile d'emploi. Ils permettent ainsi de remettre quasiment à neuf les cuirs abîmés et vieilliss par le temps.

Avec un peu d'habitude le travail se fait bien et est surtout rentable.



Par exemple, une rénovation d'un salon de cuir 5 places est facturée entre 600 et 900€ pour une quinzaine d'heures de travail.

Mais, le plus dans tout ça, c'est que bien souvent il y a du travail de sellerie à effectuer. Comme par exemple:

- le remplacement des mousses ou de panneaux de cuir,
- la réfection des suspensions,
- quelques coutures à reprendre...

enfin tout un travail supplémentaire à facturer que vous n'auriez peut être pas eu si vous n'aviez pas cette seconde activité.

Dernièrement, j'ai écrit un article détaillé sur cette activité de "*service de rénovation du cuir*". Vous pouvez le découvrir à cette adresse.

Voilà, j'espère que cet ebook vous sera utile pour vous lancer. Si vous avez besoin de quelques conseils contactez moi à cette adresse : contact@travaillerpour-soi.com

Je vous souhaite sincèrement une très bonne réussite et beaucoup succès dans votre entreprise.